

Спецификација предмета за књигу предмета			
Студијски програм		Докторске академске студије права	
Изборно подручје (модул)			
Врста и ниво студија		Докторске академске студије	
Назив предмета		Право продаје робе	
Наставник (за предавања)		Проф. др Милена Јовановић – Zattila	
Наставник/сарадник (за вежбе)		Проф. др Милена Јовановић – Zattila	
Наставник/сарадник (за ДОН)			
Број ЕСПБ	12	Статус предмета (обавезни/изборни)	Изборни
Услов			
Циљ предмета	<p>Задатак предмета је да се компаративно-правним приступом идентификују основне карактеристике уговора о продаји робе, као и методе превазилажења структуралних несагласности између две основне правне цивилизације: континенталне и англосаксонске у односу на регулисање овог уговора. Тиме се студенти оспособљавају за креативно тумачење правних правила која се примењују на уговор о продаји робе, као и у тумачењу и примени правних правила из области уговорног права.</p>		
Исход предмета	<p>Очекује се да савладавањем програма студент може да:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- стекне неопходна знања и вештине у вези са сачињавањем и закључивањем уговора о продаји робе, уважавајући његову специфичност</li> <li>- развије способност аналитичког приступа правним проблемима, као и да понуди критичке и аналитичке одговоре у делу који се односи на поједина законодавна решења у области уговорног права</li> <li>- развије способност да компетентно и научно аргументовано дискутује</li> <li>- истражује и презентује резултате свог научног рада и стечена знања примени у пракси</li> </ul>		
Садржај предмета			
Теоријска настава	<p>Појам, опште карактеристике, елементи и врсте уговора о продаји; опште напомене и подела извора који чине правни режим продаје; методе усаглашавања националних правних правила о продаји (спонтана и званична унификација ових правила, с посебним акцентом на компромисни карактер конвенцијског права); значај извора „меког нормативитета“ као инструмената превазилажења несагласности националних правних правила о уговору о продаји (пример „модела закона“); закључивање уговора о продаји у режиму националних законодавстава и међународних извора; права, обавезе и одговорности продавца и купца; доцња продавца и купца; правна средства на располагању странама у случају повреде уговора о продаји; гаранција за исправно функционисање ствари; прелаз ризика и трошкова са продавца на купца; застарелост потраживања из уговора о продаји.</p>		

<b>Практична настава (вежбе, ДОН, студијски истраживачки рад)</b>	Вежбе, Часови семинара (презентација и дискусија семинарских радова студената), Индивидуалне консултације, Истраживачки пројекти студената			
<b>Литература</b>				
1	Мирко Васиљевић, <i>Пословно право</i> , Београд, 2004			
2	Дара Миленовић, <i>Пословно право</i> , Ниш, 2001			
3	Милутин Срдић, Ирина Томић, Ратомир Слијепчевић, <i>Уговори у привредном пословању</i> , Београд, 2002			
4	Група аутора, <i>Услови за реализацију промета роба и услуга у праву Европске уније и југословенском праву</i> , Београд, 2001			
5	Јездимир Митровић, Миодраг Голубовић, <i>Уговори у привреди кроз судску праксу (Уговорно привредно право)</i> , Београд, 2000			
<b>Број часова активне наставе недељно током семестра/триместра/године</b>				
<b>Предавања</b>	<b>Вежбе</b>	<b>ДОН</b>	<b>Студијски истраживачки рад</b>	<b>Остали часови</b>
<b>Методе извођења наставе</b>	Предавања Вежбе Колоквијуми Тестови Истраживачки пројекат (рад студената у истраживачким групама) Индивидуалне консултације Часови семинара (презентација семинарских радова студената)			
<b>Оцена знања (максимални број поена 100)</b>				
<b>Предиспитне обавезе</b>	<b>поена</b>	<b>Завршни испит</b>		<b>поена</b>
<b>активност у току предавања</b>	0 - 15	<b>писмени испит</b>		
<b>практична настава</b>	0 – 20	<b>усмени испит</b>		50
<b>колоквијуми</b>	0 – 8			
<b>семинари</b>	0 - 7			
<b>Списак тема по недељама</b>				
1			Опште карактеристике уговора о продаји Елементи и врсте уговора о продаји	
2			Одређивање робе као предмета уговора Генеричне и индивидуално одређене ствари	

3			Појам и начин утврђивања цене робе Место, време и начин плаћања цене	
4			Фактура или доставница код уговора о продаји у привреди Садржина и правно дејство уговора	
5			Обавеза продавца на испоруку робе Обавеза гаранције за физичка својства робе	
6			Плаћање цене као купчева обавеза Преузимање ствари од стране купца	
7			Одговорност за неизвршење уговорних обавеза Одговорност продавца за тзв. рефлексну штету	
8			Услови одговорности продавца Гарантовање правних својстава робе	
9			Узајамност испуњења Антиципативни раскид	
10			Остварење права на накнаду штете Правни односи произвођача, продавца и потрошача	
11			Ненаручене пошиљке у нашем праву и праву ЕУ Прелаз ризика и трошкова са продавца на купца (транспортне клаузуле)	
12			Последице неиспуњења или неуредног испуњења уговора Обавештење о несообразности робе уговору	
13			Испорука робе са материјалним недостатком Права купца у случају неиспоруке уговорене количине робе	
14			Гаранција за исправно функционисање ствари Доцња продавца и купца	
15			Чување робе за рачун сауговарача Застарелост потраживања из уговора о продаји	